

**7 PASOS**  
**PARA VIVIR**  
**HACIENDO LO QUE AMAS HACER**



"

"

# VCDNC'F G'E QP VGP K Q'''

=BHF C8I 77 =é B' . . . . . "

¼EI v '9G'I B'B9; C7 =C'65 G5 8 C'9B' @ 'D5 G=é B3' . .  
. . . . . "

D5 GC''%'89G7I 6 F9'HI 'D5 G=é B' . . . . .  
..

D5 GC''& F9GI 9 @J9'I B'DFC6 @A5'' . . . . . "

D5 GC'' " DCF'EI vž7 CAC'mEI 9' ..

D5 GC'(. '7 CBGHFI M9'HI 'D@H5: CFA5'' . . . . .

D5 GC') . 5 HF59F'HI '5I 8 =B7 =5' . . . . .  
..

D5 GC'\* . 7 F979F'9G'BC'D5 F5 F'89'5 DF9B89F' . . . . .  
..

D5 GC'+. '7 F95'HI 'A5 F75'D9FGCB5 @ . . . . .  
Á Ä

# KP VTQF WEEKQP "

Hola soy **Drepec'I ctek'Fk|** y estoy encantada de poder compartir contigo en este Ebook algunas de las cosas que me ayudaron a construir mi negocio online partiendo de lo que me gusta hacer, de lo que me apasiona, de mis talentos y de mi experiencia.

A veces no sabemos ni entendemos por qué a pesar de haber logrado ciertas metas nos sentimos vacíos e inconformes con el estilo de vida que llevamos y con nuestros trabajos.

Sabes por qué sucede eso? porque **Gzksq''pq''gu''m''o ko q''s wg''**

**Tgcrk celp.** se puede ser exitoso y no sentirse realizado, es decir que no

hacemos lo que amamos, lo que nos hace sentirnos plenos. Entonces

podemos decir que el verdadero éxito es hacer lo que nos hace sentir realizados.

“Sin realización, no hay éxito”-Anthony Robbins

**S WG'GU'WP 'P GI QEKQ'DCUCF Q'GP 'NC"**

*Pasión* **A**

Un negocio basado en la pasión y los talentos es aquel que se ha definido

a partir del **f guewdt lo lgpvq'f g'wpc'f gt uqpc's wg'j c'kf gpvkdecf q'fq's wg'**

**co c'j cegt'f'f gekf k'rcp| ct ug'c'e qpxgt vt m'gp'gnlpgi qekq'f g'uw'xkf c.**

en su medio de generar sus ingresos. Sabiendo esto creó un producto o

servicio y lo puso a disposición de su cliente ideal como contribución

para solucionarle un problema o satisfacer alguna necesidad específica por lo cual ese cliente está dispuesto a pagar.

Los pasos que a continuación vamos a desarrollar pretenden ser una orientación y una guía general que te ayudarán a definir el camino en tu proceso a lograr el éxito.

**RCUQ'30F GUE VDT G'VWRCUK P''**



Aunque parezca increíble, a veces resulta difícil saber qué es lo que verdaderamente nos apasiona, cuáles son nuestros talentos y cómo podemos adaptarlos con las experiencias que hemos tenido.

Uqm'f gdgu'dwæct 'f gpyt q'f g'v' r qts wg'pcekwg'eqp'cni q's wg'vg'j ceg''

Àpleq''{ 's wg'gva 'gur gt cpf q'ugt 'f gwehdlgt vq' r qt 'v' 'gur gt cpf q's wg''

f gwehdl cu'w'r t qr »uksq'f g'xlf c0''

La vida funciona al revés, cuando quisimos ser nosotros mismos, la sociedad o nuestros padres nos dijeron que debíamos enfocarnos en estudiar algo que nos hiciera ganar dinero por medio de un trabajo y que nos fijáramos metas por alcanzar. Casi todos hemos seguido ese patrón de vida y por eso llegamos al estado de inconformidad, de infelicidad y sentimos un vacío, que algo nos falta. Gug'cni q'gu'w'gugpek.'r et c'm''

s wg'pcekwg.'guq's wg'vg'hwg'pgi cf q''c''f guct t qmct ''r qts wg'pq'gt c''

ñwvctvksqö0Nc'hqt o c'eqttgevc'f gdgt c'ugt'r t lo gt q'f guewdt k'iq's wg''

co co qu'j cegt.'f guctt qmctmq'eqo q'wpc'r tqhgulap'q'ecttgt c'{'hwgi q''

**Hlctpq'u'ru'o gvcu'dcucf qu'gp''guc'gigeels p0** De hecho todos nuestros

talentos y nuestra pasión pueden manifestarse mediante diferentes canales como trabajos en esas áreas o negocios propios como del que estamos hablando en este reporte.

### Tgeqpqeg'iq's wg'vg'cr culqpc''

- Tienes la habilidad y te resulta fácil hacerlo.
- Disfrutas desarrollándolo, nunca te aburre.
- Siempre estás diciendo que te encanta.
- Obtienes el resultado o solucionas algo haciéndolo.
- Eliminas cualquier excusa y te das tiempo para hacerlo.
- Empiezas a investigar sobre el tema.
- Las personas te dicen lo bueno que eres para eso.
- Te llaman hasta experto cuando lo haces.
- Lo haces porque te gusta, sin analizar si pierdes o ganas.
- De niño y adolescente lo hacías siempre.



- Sientes emoción cuando se habla de ese tema.
- Siempre lo estás tratando de hacer.

## RCUQ'40TGUVGNXG'WP'RTQDNGO C''



Si has decidido hacer de tu pasión el negocio de tu vida, **cugi Àt cvg'f g''**

**s wg'' w' r t qf wevq'' q'' ugt xlekq'' t gcm gpvg'' uqrwekqpg'' wp'' r t qdigo c'' q''**

**uc vktci c'wpc'pgegul cf 0''**

Cuando ya tienes claro lo que te apasiona y sabes que posees el talento necesario deberás investigar todo acerca de lo que tenga que ver con eso y decidir exactamente qué problema o necesidad vas a cubrir. Por ejemplo si te apasiona la natación y estás pensando hacer de eso un negocio, decide que vas a hacer específicamente: vas a dar cursos, enseñar técnicas de nado, enseñar a adultos o a niños, mujeres y hombres o solamente a mujeres, lo vas a hacer por edades? vas a escribir acerca de la natación, vas a hacer recomendaciones sobre la alimentación de los que se dedican a nadar, vas a hablar de la vestimenta o material más adecuado para los trajes de baño, vas a hablar acerca de las oportunidades de participar en campeonatos o de la disciplina de la práctica para convertirse en un profesional nadando? O vas a referirte de



eqo r t c " r t q f w e v q " q " u g t x l e k q . " r c " i g p v g " e q o r t c " u q n w e k q p p g u ' c " w p "

r t q d r g o c ' q ' e r k k q ' e ' w p ' f q m t 0 '

"

**RCUQ'50'RQT'S W .E~ O Q}'S W "'**



En esta parte voy a redundar en algunos puntos de la parte 1 y 2 pero enmarcadas en otra visión.

El autor **Uo qp'Upgm** nos habla de tres factores importantes para lograr el éxito, nos señala tres respuestas que debemos encontrar con respecto a lo que nos gusta hacer

"

i **Rqt 's w² 'iq'j ceguA''''**

i **E»o q'iq'j ceguA''''**

i **S w² 'j ceguA''''**

Responder a estas interrogantes nos llevará a encontrar la esencia de las cosas que hacemos, lo que nos mueve, lo que nos motiva y por lo cual las personas se conectarán con nosotros porque se identifican con nuestro **'r qt 's w²**, se ven reflejados en nosotros y por lo tanto confían en que podemos ayudarlos.

## Rqt 's w² 'lq'j cegu'A



Cuando te gusta hacer algo, alguna vez te has preguntado **rqt "s w² "m"j cegu**, por qué te apasiona realizarlo? por qué lo harías aunque no te pagaran?, por qué se te va el tiempo

haciéndolo sin siquiera darte cuenta?, **re't gur wguw'gu's wg'pcekug'r ct c''**

**guq.'s wg'xlpkug'f qvcf q'f g'gug'f qp's wg'f gdgu'f guct t qnct m'c'r rgplkwf ''**

**{ 'r qpgt m'cn'ugt xkek'f g'ru'pgeguf cf gu'f g'ru'i gpw'r qts wg'gu'w''**

**eqpvt kdwek»p''cn'o wpf q,** eso significa que has **FGUEWDKGT VQ** tu

grandeza, en otras palabras que has evolucionado y lo que te queda por

hacer es cumplir tu **Rt qr »ukq'f g'w'Xkf c** compartiendo dicha grandeza

que no es más que el valor que entregas en forma de servicio o product.

Todo lo demás llegará por añadidura.

## E»o q'iq'j ceguA



La manera única de e»o q'iq'j cegu de cómo vives tu pasión a través de tu talento,

**gu'iq's wg'vg'j ceg'Àpkq.'pcf kg'o a u'gp''**

**vqf q'gnò wpf q'iq'j ct<sup>a</sup> 'ki wcnís wg'vÀ,** la forma en que impactes cada vida será lo que atraerá a personas que se conectan contigo porque estaban buscando desesperadamente lo que tú tienes, necesitaban verte, escucharte y sentir que en cualquier parte del mundo hay alguien que los entiende, que comparte sus ideales y que está dispuesto a ayudarles. Ellos ya te están buscando, sólo necesitas encontrarlos y ofrecerles lo que tienes, lo que a ti te funcionó, lo que a tí te ayudó a superar lo que ellos ahora quieren superar también. Se ven reflejados en el problema que tuviste y en la solución también.

## S w² 'j ceguA



Puede haber muchas gente haciendo lo mismo que tú haces, pero el por qué y el cómo solo son tuyos ya que

son innatos a tí y la conexión que has tenido con las personas es única porque comparten tu visión, porque se identifican contigo, porque creen en tí, porque sienten que tú los entiendes, porque saben que de tu mano pueden ver mejor la solución a sus problemas. **Uk'gmqu' { c'f cuct qp'vqf q''**

**gug'' r t qeguq'' c'' vt cx² u' f g'' eqpqegt vg'' c'' v||' { '' nq'' s wg'' vlgpgu' r ct c''**

**uqnwekqpct rgu' { 'èqo r ct vkt 'èqp'gmqu.'èt ggu's wg's wgf t<sup>a</sup> p'iq's wg'j ceguA''**

**et ggu's wg' guxt<sup>a</sup> p'f kur wguvqu'c' hqdvpgt 'ic' uqnwek p'c' uwi'r t qdigo cuA''**

**F ghpkkco gpvg'U||''**



# RCUQ'60EQP UVTW G'VWRNCVCHQTO C''



Construye tu ventana al mundo, un lugar desde donde puedas decirles a todos qué es lo que tienes para ellos, un lugar donde la gente sepa que te va a encontrar a cualquier hora del día, un lugar que será el refugio de las personas que te necesitan, donde encontrarán información que les ayude a resolver sus problemas o satisfacer sus necesidades. **Gp''gug''**

**ni ct 'r qf t<sup>a</sup> u'eqo r ct vt 'w'o gpuclg'{' 'w'j kwqt kc0** Recuerdo cuando

estaba en un negocio online haber leído un mensaje por el Día de la

Madre de uno de los mentores que se me quedó grabado en la mente y

decía así: Mujeres, no dejen de compartir, no dejen de escribir en sus

blogs porque podría haber alguien en cualquier parte del mundo que

desesperadamente está necesitando leer sus palabras para sobreponerse,

para darse fuerza, para salir de un agujero, para cambiar de vida. Puede

ser una mujer maltratada, una madre que acaba de perder a su hijo, una

muchacha que necesita cambiar su destino o simplemente una alma que

busca inspiración. Desde ese momento **o g'f k'ewgpc's wg'crif guewdt k''**

**pwgum c'r cul>p'{' c'pq'uqm'gu'ewgumqp'f g'pquqt qu'b kw q'ulpq's wg'tg''**

**eqpxlgt vg'gp''wp''eqo r tqo kw'uqekn'f g'eqo r ct vt ''eqp'gr'o wpf q'm''**

**s wg'vgpgo qu0**

Una plataforma puede ser tu página web o tu blog, plataformas como Youtube, Facebook o twitter puedes usarlas para compartir también pero míralas como fuentes de tráfico siempre canalizando a todo ese público a tu sitio web o blog porque es ahí donde ellos pueden literalmente quedar conectados contigo por todo tu contenido y porque es ahí donde está tu  sistema de ventas o embudo de ventas para el éxito de tu negocio.

**Vw'Ukugo c'f g'xgpvcu'q'gigo dwf q'f g'xgpvcu'c'wqo c'w'pgi qekq y**

lo deja funcionando las 24 horas del día aunque tu no estés presente.

**Hwpekqpc'f g'hc'uki wkgpv'g'b cpgt c:**

Las personas llegan a tu sitio, encuentran valor en tu contenido y son atraídos por un regalo gratuito que les ofreces solucionándoles parte de sus problemas o necesidades, para acceder a este regalo gratuito deberán dejarte su email en un casillero de email marketing. En adelante

quedarán registrados en tu lista y les podrás enviar información de valor referente a sus problemas, ellos apreciarán que compartas soluciones con ellos y confiarán en tí como la persona que les puede ayudar y además te verán como una autoridad en tu nicho. Basados en esta relación de confianza también les estarás enviando enlaces a tus cartas de ventas donde pueden ver todos los beneficios de adquirir tu producto o servicio. Eventualmente se convertirán en tus clientes y más aún te recomendarán porque están convencidos que tú estás ahí para ayudarlos porque verdaderamente eso es lo que haces.

Un embudo de ventas es vital para tu negocio es la forma en que día a día podrás conectar con tus potenciales clientes para que puedas ofrecerles soluciones que están buscando.

# 'RCUQ'70'CVTCG'C'VWCWF IGPEK'"



Es vital para tu negocio atraer a tu audiencia, en otras palabras **gu'xkcn'**

**s wg''i gpgt gu'vt<sup>a</sup> hēq''r qts wg''gu'rc''ucpi tg's wg''j ct<sup>a</sup> ''s wg''hw{c''w'**

**Ukugo c''f g''Xgpvcu'r etc''s wg''t gcm gpvg''ugc''wp''pgi qekq''f g''f ct''{'**

**t geldk0** Dar gran valor que solucione y Recibir retribución por haber

dado solución a un problema o a una necesidad o aliviado algún dolor en

las personas, en tus clientes.

**Ncu'hwgpvgu'f g'vt<sup>a</sup> hēq'r wgf gp'ugt 'i tcvku'q'f g'r ci q**, ambas tienen sus ventajas y desventajas pero igualmente son efectivas.

Una de las **hwgpvgu'f g'vt<sup>a</sup> hēq'r wgf gp'ugt 'i tcvku'q'f g'r ci q** sería por ejemplo las redes sociales donde compartes algo y diriges a tu seguidor o amigo a tu web. Otra forma gratis es dejar tu comentario en otros blogs de tu nicho que tu cliente ideal ya lee y que al leer tu comentario le puede interesar tu punto de vista y visitará tu sitio y entrará a tu Sistema o embudo de ventas. Hay muchas formas de generar tráfico gratis.

Entre las fuentes de **vt<sup>a</sup> hēq'r ci cf q** está Facebook Ads, donde generarás campañas con tu publicidad en forma muy económica y muy efectiva ya que facebook lo tiene todo bien segmentado, puedes empezar desde \$2.00 y probar cómo te funciona este método, otra forma de tráfico de pago es adwords, donde por pagar sus tarifas, google te ubican en los

primeros lugares de búsqueda para que las personas que están buscando solución en google te encuentren fácilmente. También existen muchas fuentes de tráfico de pago.

Tgewgt f c's wg'ukpq'j c{ 't<sup>a</sup> hēq.'pq'j c{ 'pgi qekq'r qts wg'pq'i gpgt ct<sup>a</sup> u' xgpvcu''

Un error que se suele observar mucho es que los emprendedores piensan que basta con tener su sitio web, nada más lejos de la realidad, ya que uk'

pq''j cu'eqphk wtcf q''w'Ukwo c''f g''xgpvcu''q''go dwf q''f g''xgpvcu''

f hēko gpvg''eqpxgt vt<sup>a</sup> u' w' r cuk»p''gp''wp''pgi qekq''{''vgt o kpct<sup>a</sup> u'

f gukwkqpcf q y más aún frustrado y eso te empujará a volver a querer seguir haciendo o trabajando en lo que no es lo tuyo o no te gusta.

# ·RCUQ'80'ET GEGT'GUP Q'RCT CT'F G" CRTGPFGT'"



Más que un paso, esto debe ser una constante en tu negocio y en tu vida.

Una vez que ya has tomado acción y ya tienes establecido tu sitio web y

estás generando tráfico es hora de **ugi vlt 'lpxguli cpf q'vqf q'cegt ec'f g"**

**w'edgpw'r qvpekn'eqp'ic'hpckf cf 'f g'hgi ct 'c'2 nlp'wpc'hqto c'b a u'**



**glgevkxc** para poder ofrecerle con más exactitud y calidad la solución a sus necesidades. Además esto te permitirá encontrar nuevas fuentes laterales o complementarias a tu producto y servicio con lo cual puedes crear un bouquet de soluciones que beneficia a tu cliente y hace crecer tus ingresos.

**Qdugt xc{" "gzr gt ko gpvc.'kpxlgt vg'gp'v¶'pwpec 'f glgu'f g'r tgr ct ct vg"**

**r gt q'pq'r lgt f cu'gn'gphqs wg'kpkkn'pq'vg'f glgu'eqphwpf k'eqp'vcpc"**

**lphqto celep'gp'rc'tgf**. Tampoco te llenes de conocimiento sin ir a la práctica, hay un dicho que dice “ Es inteligente el que sabe mucho pero es sabio el que aplica esos conocimientos”.

Toma acción y planifica en forma práctica tus próximos pasos, no te compliques la vida con conceptos aislados y complicados. **Tgewgt f c"**

**s wg'j c{ 'f qu'vct gcu'rc'r t ko gtc'f guewdt k vg'f 'f ghpgt 's wg'gu'mq's wg"**

tgc m gpvg'vg'cr culqpc'{'m's wlt gu'ngxct 'c'wp'pgi qekq.'r'ugi wpf c''

vctgc''gu'rnp| ctvg.'u||rnp| ctvg''c''r''ceekp.'pq'gur gt gu'ucdgt m'vqf q''

**ulo rigo gpvg'vgo c'ceekp** imperfecta y en el camino con la experiencia y el aprendizaje irás mejorando y perfeccionando tus productos o servicios.

El exceso de información en la red muchas veces hace que nos desenfocemos y confundamos alejándonos de lo que originalmente era nuestra idea y nuestro deseo basados en nuestros talentos y pasión.

La única manera infalible de tener éxito después de haber esclarecido realmente qué es lo que queremos hacer u ofrecer es siendo nosotros mismos, con nuestro singular estilo y con esa manera única que hace percibir un valor agregado ante productos o servicios iguales que ya están en el Mercado. Entonces vamos al último paso.

# ·RCUQ'9<'ETGC'VWO CTEC'RGTUQP CN'''



TU ERES TU  
MARCA PERSONAL



Seguramente has escuchado mucho este término últimamente y es que realmente ha tomado una importancia relevante que no podía obviar en este ebook.

**Nc'o ctec'r gt uqpcn'gu'rc'r gt egr ek>p's wg'vlgppg'r cu'r gt uqpcu'f g'v'**

**ewcpf q'gu<sup>a</sup> u'cwugpv0** es el reconocimiento que se trata de tí ante determinados elementos asociados a tu persona. Estos elementos pueden

ser tangibles e intangibles como por ejemplo tu estilo de vestir y tu forma de tratar a los demás, por mencionar algunos elementos.

Anteriormente solo las empresas se preocupaban de cultivar su marca personal dejando su huella en nosotros para que los identificáramos ante un sonido, olor o figura. Por ejemplo en Perú, ante el sonido de una corneta, se nos venía a la mente un carrito de helados color amarillo con un logo de un sol comiendo helado, sabíamos que era la carreta de Donofrio. Otro ejemplo es la soda o la gaseosa, si nos decían la chispa de la vida inmediatamente sabíamos que se trataba de Coca Cola. Estas marcas se han preocupado por vendernos experiencias al consumir sus productos para que los asociemos hasta con los olores.

**Nqu'vgo r qu'eco dkct qp'{' 'eqp'ic' 'cr gt vwt c' 'uqekn'ic' 'eqo wplecel p'gp''**

**vgo r q't gcn'{' 'gn'eco dkq'g' 'pguwc dklf cf 'gp' 'qu'vt cdclqu'' vqf qu'guqu''**

**uweguqu'j c'j gej q's wg'rcu'r gt uqpcu'ug'r t gqewr gp'gp'et gct 'uw'r t qr kc''**

**o ctec'r gt uqpcn**

Entonces es tu labor crear y cuidar de tu Marca Personal dentro de tu esencia, de tu auténtica personalidad cuidando los detalles que harán que tu cliente ideal te elija a tí con tu producto o servicio. Tu marca personal te diferenciará de tu competencia.

**Kf gpvllcc'{''eqo wplec'w'b ctec'r gt uqpcn'gp'xkxq'{''qprkpg.** Elabora tus herramientas de apoyo como un **t guwo gp** indicando tus servicios, un **grgxcvqt'r kcej** "que es saber decirle a alguien a lo que te dedicas en lo que sube y baja un ascensor. Tener tus **wctlgcu'r gt uqpcigu** para compartir en cualquier evento de networking y tener tu LinkedIn optimizado son algunas de las herramientas que te ayudará a que más personas te vean como la mejor opción. Por otro lado debes tener una

presencia constante en las redes y generar contenido en tu blog para que tu público te empiece a ver como una autoridad en tu nicho. Hacer alianzas con personas que están en tu rubro es una forma poderosa de expandir tu audiencia. **C''o gf kf c''s wg''w''o ctec''r gt uqpcn'ugc''o a u'' tgeqpqekf c.'wwu'r t qf wevqu'q'tgt xlekqu'vgpf t<sup>a</sup> p'b c{ qt'f go cpf c.** osea que serán más requeridos por tu Mercado.

**Rqt 'Ànlo q.'vg'kpxkq'c's wg'tli cu'ulgo r t g'cr t gpf kqpf q'{'s wg'pwpec 'vg'' tlpf cu' j cuw'' mji tct'' xkxk'' lgrk'' j celqpf q'' m'' s wg'' co cu' j cegt.'' f guct tqncpf q'w'r culp'{'wwu'vcrgpvqu0''**

Estaremos en comunicación constante cada semana y te invito a que encuentres más respuestas y te des la oportunidad de desarrollar minuciosamente todo lo expuesto en este ebook y mucho más, cada lunes 8 pm, hora New York con “Descúbrete y Lánzate” mi [rtqitco c''](#)

[gp'Hcegdqqm'Nkg](#) y mi libro que lleva el mismo nombre y puedes adquirirlo aquí [õFgueÀdtgyg'f'Nª p|cvö](#) para que tengas una guía con acciones específicas que te ayudarán a consolidar el negocio de tu vida.

A handwritten signature in black ink, appearing to be 'N. B. ...' with a stylized flourish at the end.

Gracias,Gracias,Gracias. Feliz de haber compartido contigo.

